



Business English negotiation

för dig som vill kunna mer

Vid kursstart kommer ni få göra en nivåtest där ni tittar på styrkor och utvecklingsområden. Introduktion inför 2 dagar utbildning.

- Negotiating in an international context
- Key language and terminology
- Displaying agreement/disagreement/understanding
- Active listening skills
- Legal terminology
- Common idioms used in negotiations
- Nuances
- Opening/closing a negotiation
- Reaching agreement/settlement

Kursen kräver egna studier utifrån kursmaterial och övningar.

Våga – Vilja - Förhandla

Kursstart

3 december 2010

09.00 – 12.00

Plats: SSAB

Havsörnshallen

Tider och datum:

Fredag 3 december

09.00 – 12.00

Torsdag 16 december

09.00-16.00

OBS! Stora kontoret

Tisdag 21 december

09.00-16.00

Utbildare

David Krebs

krebsds@gmail.com

As a fully qualified barrister & solicitor with over two years' experience as a commercial lawyer, a TEFL certification (teaching English as a foreign language). Native English and German language skills. A bachelor's degree in general business and over two years' recruiting. Coaching and teaching experience and a close and equal familiarity with European and North American culture.

Frågor

Marie Kemi

Blommenhof Utbildning

0155-29 09 10 | 070-305 69 39

mariekemi@blommenhofutbildning.se